

### **Trabajo especial de negociación**

- 1 Análisis del contexto**  
Problema  
Actores
- 2 Posiciones vs intereses**
- 3 Mejor alternativa de cada quien**
- 4 Opciones de negociación**
- 5 Criterios objetivos posibles**
- 6 Forma ideal de negociar**  
Solución que no deja desperdicios

### **Instrucciones**

**Trabajo individual que debe ser remitido a cualquiera de mis mails hasta el día 23 de abril a las 12 de la medianoche**